

Tomakomai Innovation Matching 2019

苫小牧イノベーションマッチング2019

新たなビジネスの可能性をご提案いたします！

“ものづくりのまち”として知られる苫小牧市では、産業拠点としての競争力を高めていくため、近年進みつつある労働人口の減少に対応する技術革新、人材確保・効率化などの新たな解決策が求められています。そこで、市内の課題に解決策を持つ全国ベンチャー企業を集め、プレゼン大会を開催いたします。また、自社の課題解決に有効な提案を見つけた企業様には、実証事業という形での導入支援をいたします。経営者や幹部候補生、現場担当者など、広く皆様のご参加をお待ちしております！

プレゼンだけでなく、名刺交換・商談会などビジネスマッチングの場を用意しています。

ベンチャー企業とのマッチングが成功した案件については、150万円程度を目安とした実証事業費の交付を最大6案件まで予定しています。(内部審査有り)

ベンチャー企業 × 苫小牧市内企業

日時 7/16(火)・7/17(水)

7/16(火) 午後の部 14:00-17:30

7/17(水) 午前の部 10:00-12:00 午後の部 13:00-16:00

場所 苫小牧市議会議場
(市役所11階)

参加費 無料

事務局 デロイトトーマツ コンサルティング 合同会社・株式会社OTis

委託元 苫小牧市総合政策部政策推進課

ベンチャー企業の皆様とよりカジュアルに情報交換ができる場として、交流会を企画しております。

日時:7/16(火)18:00より
会場:グランドホテルニュー王子 16階
スカイレストラン&バー グランビュー
会費:お一人様5000円前後(当日お支払いください)
※当日参加も可能ですが、事前登録がスムーズです。

登壇ベンチャー企業詳細は裏面をご参照ください。

登壇予定企業一覧

産業分野別		産業共通	
観光	× 販路拡大	株式会社atta 旅行者が抱える旅前の“ペイン”を解決します。第1弾としてホテルの宿泊料金トレンドをビックデータとAIで把握し、よりお得に予約できるタイミングをお知らせするアプリを日本語・英語で提供しています。	効率化・省力化 株式会社チャレンジ 地震発生時、内蔵センサーで初期微動をキャッチしてアラームを鳴らし、緊急避難が可能。EQガードは単体でも使え、10台設置で地域地震速報システム構築。7か国で実績あり。
スポーツ	× 販路拡大	株式会社プラスクラス スポーツ業界に特化してマーケティング・クリエイティブ支援をしているプラスクラスは現在41のプロチームと6のプロリーグをクライアントとし、日本随一のスポーツマーケティング企業となっています。	効率化・省力化 トランスコスモス株式会社 ネットからリアルまで企業と消費者をつなぐ全チャネルをITアウトソーシングサービスで支援。コールセンター、BPO、デジタルマーケティング、オフショア開発など、多彩なサービスを提供します。
教育	× 人材育成	株式会社すららネット 『すらら』は小学校1年生～高校3年生を対象とした「対話型アニメーション教材」で、「個別最適化」を実現するICT教材として全国168の私立学校、782の学習塾に採用されています。「文部科学大臣賞」など受賞歴多数！	効率化・省力化 株式会社ヨロズヤ 縄文弥生に始まりずっと長い間ごみは燃やさなかった時代のように、電気ガス不使用、地熱の力と微生物で減容できる土中埋設型・完全自然還元型生ゴミ処理システムトロッシュを扱っております。CO2排出量ゼロ！寒冷地での導入可能です。
医療福祉	× 効率化・省力化	リーズンホワイ株式会社 距離に関係なく、がんの治療法に悩んでいる方にがんの専門医からの意見をインターネットで最短3日でお届けする“ネット型”セカンドオピニオンサービス「Findme」を運営しております。	販路拡大 株式会社北日本広告社 総合広告代理店とクラウドファンディングサイト「FAAVO北海道」エリアオーナーであるノウハウを活かし新商品開発からクラウドファンディングを使用したテストマーケティングまでを一括でサポートします。
情報通信	× 人材育成	キラメックス株式会社 「なりたい自分になれる場所を提供し世の中の自己実現の数を増やす」をミッションに、社会人からお子様までオンラインテクノロジー教育を提供しております。受講者総数は3万名を超え、研修導入企業総数600社以上の実績があります。	苫小牧市内のイノベーター企業も登壇予定 ※各企業の発表順番や時間については市のHPをご覧ください ※登壇企業は変更する可能性があります
飲食小売	× 高付加価値化	株式会社テクニカン 世界最速級での食品凍結機「凍眠」は通常の凍結機の約20倍の速度で凍結しますので細胞膜が壊れず、通常凍結の1/10以下のドリップしか発生しません。冷凍しても生に近い付加価値の高い商品作りをお手伝い致します。	

応募フォーム

応募期限：7月12日（金）必着

WEB
応募
フォーム



ご応募は下記の申込票を事務局までFAXにてお送りいただくか、右記QRコードよりWEB応募フォームにアクセスの上、必要事項をご入力下さい。

（問合先）株式会社OTis 担当：江口・加藤 TEL:0144-78-3500/ E-mail:oubo@e-reatta.com

申込票（送付先FAX：0144-78-3588）

会社名			参加希望日 <small>希望する日にちに○をつけて下さい</small>	7/16(夕方)交流会 <small>○をつけて下さい</small>
参加者①	役職		7/16(火)・ 7/17(水)・両日	参加・不参加・未定
	氏名			
参加者②	役職		7/16(火)・ 7/17(水)・両日	参加・不参加・未定
	氏名			
商談会事前予約を希望するベンチャー企業名 <small>※上記リストよりお選び下さい。(第三希望まで) 商談時間は追って事務局よりご連絡致します。</small>	①	②	③	
	商談内容 (自由記入)			
興味がある分野にチェックをしてください (複数回答可)	<input type="checkbox"/> 観光 <input type="checkbox"/> スポーツ <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> 医療・福祉 <input type="checkbox"/> 情報通信 <input type="checkbox"/> 飲食・小売 <input type="checkbox"/> 産業共通 (人材育成、効率化・省力化、販路拡大、高付加価値化、事業継承、創業)			
連絡先	電話番号			FAX番号
	住所	〒		
	E-mail	@		